



Obchodní zástupce pro měřicí systémy – ČR a SK #2383

 45 000 - 90 000 Kč

 Brno-město

Základní informace

Hledáte novou pracovní příležitost v oblasti získávání klientů a máte již zkušenost s budováním obchodu? Preferujete menší společnost, kde můžete využít své technické dovednosti a mít reálný dopad na růst firmy? TM Technik, působící na trhu od roku 2002, nabízí příležitost prodávat inovativní a technicky zajímavé délkové měřicí přístroje pro strojírenství. Na pobočce TM Technik v Brně je nás 15 zaměstnanců, takže spíš malý kolektiv, který pracuje dle hodnot otevřenost, férovost, inovace a stabilita. Společnost je součástí skupiny QPAG - qpag.cz Mrkněte případně na svůj budoucí tým - <https://www.tm-technik.cz/cs/nas-tym> . Jako obchodní zástupce budete klíčovým hráčem v prosazování zajímavého produktu na českém trhu. Zodpovědnost za rozvoj obchodní sítě a budování dlouhodobých vztahů s klienty Vám přinese nejen zajímavé profesní výzvy.

Náplň práce

- Aktivní oslovování a osobní jednání u nových i stávajících zákazníků.
- Tvorba cenových nabídek a vedení obchodních jednání
- Zápisy a správa aktuálnosti zákazníků v CRM systému
- Plánování schůzek a událostí v kalendáři

Požadavky

- Středoškolské vzdělání
- Zkušenost v obchodě s technickým produktem
- Technický přehled a schopnost prezentovat řešení, které bude pro klienta to nejlepší
- Schopnost ušít nabídku klientovi na míru a budovat dlouhodobé vztahy
- Týmového hráče, který zvládá práci pod tlakem a řeší klientovy požadavky efektivně
- Aktivního řidiče ochotného cestovat v rámci ČR a SK, případně po Evropě
- Schopnost komunikovat s klienty a dodavateli v anglickém jazyce – min. úroveň B1 – slovem, písmen

Nabízíme

- Přátelská společnost s otevřenou firemní kulturou, která se nebojí nových výzev
- Týmový kolektiv, který rád tráví čas na teambuildingových akcích (např. lyžování nebo sportovní dny)
- Možnost kariérního růstu a profesního rozvoje, (příklady kolegů, kteří se ve firmě posunuli na vyšší pozice)
- Finanční ohodnocení dle výkonu
- Služební auto, mobilní telefon a notebook
- 2 dny sick days ročně, stravenkový paušál, a příspěvek na volnočasové aktivity v rámci systému Edenred
- Působení: celá ČR + Slovensko
- Jak se stát součástí týmu? 1. Zašlete nám svůj životopis a my vás kontaktujeme na krátký úvodní

telefonát 2. Setkáte se s ředitelem a personalistkou 3. Podstoupíte osobnostní test, abychom zjistili, jak zapadnete do našeho týmu

- Máte odvahu přijmout tuto výzvu a podílet se na růstu firmy? Pokud ano, těšíme se na setkání a na společné budování úspěchu!

Doplňující informace

Zaujala Vás tato pracovní nabídka? Neváhejte a zašlete svůj profesní životopis ve formátu MS WORD (ideálně .docx). Pokud jste již u nás absolvoval/a pohovor, můžete kontaktovat přímo svého konzultanta.

Uchazeče, kteří postoupí do užšího kola, budeme kontaktovat obratem. Ostatní uchazeče budeme kontaktovat v případě, že pro ně nalezneme jinou vhodnou pracovní nabídku. Obchodní zástupce, Account manager, Key Account Manager, Obchodník, Sales manager, Obchodní zástupce bez AJ, Obchodník bez cizího jazyka, Práce na obchodním oddělení, Technický obchodní zástupce, Obchodní zástupce v IT,...

Společnost Prima kariera, s.r.o., se sídlem v Brně, Křenová 531/69a, IČ: 17184525 a společnost Jobs Contact Personal, s.r.o. se sídlem v Brně, Křenová 531/69a, IČ:17181879 (dále jen Jobs Contact) bude Vaše osobní údaje (životopis, případně další materiály) zpracovávat v souladu se Zákonem o ochraně osobních údajů 110/2019 Sb. a v souladu s Obecným nařízením o ochraně osobních údajů (EU) 2016/679, a to výhradně za účelem prezentace potenciálním zaměstnavatelům a zprostředkování zaměstnání. Jobs Contact je pracovní agentura s platným povolením Generálního ředitelství Úřadu práce ČR a osobní údaje může v souladu s účelem poskytnout třetím stranám.

Těšíme se na spolupráci s Vámi!